



Playground

NOUS RECRUTONS !

- **STAGE SERVICE COMMERCIAL – PLAY EXPERIENCE**



ASAP – 6 mois



Paris 13ème, télétravail ponctuel



Rémunération minimum Légale

+ Prise en charge du titre de transport à 50%

+ Ticket restaurant

STAGE

Envoyez vos candidatures à l'adresse recrutement@playground-event.fr

PRÉSENTATION DE LA SOCIÉTÉ

PLAYGROUND SAS est une société spécialisée dans l'événementiel sportif. Elle se compose de 4 pôles :

- **PLAY SERVICES** : Conseil et accompagnement d'organiseurs de grands événements (sportifs ou culturels) sur des problématiques logistiques (transport, hébergement et restauration notamment), de la conception du dispositif à sa mise en œuvre opérationnelle ;
- **PLAY OUTDOOR** : Production et/ou production déléguée d'événements sportifs "outdoor", de la conception de l'événement jusqu'à sa réalisation, en intégrant tous les métiers nécessaires (production et logistique, financement, communication et promotion, régie, ...) ;
- **PLAY EXPERIENCE** : Production et/ou production déléguée d'événements sportifs "innovants" Nous concevons des expériences uniques en intégrant des concepts novateurs et des formats immersifs qui marquent les esprits. Portés par notre expertise et notre passion du sport et du partage de ses valeurs, nous repoussons les limites de la créativité pour proposer des événements à fort impact, capables de rassembler et d'inspirer.
- **PLAY TRAVEL** : Pour vous permettre de faire et vivre le sport autrement. Nous organisons la conception et l'organisation de voyages et séjours sportifs, au travers d'une démarche innovante et RSE avec une proposition de packages atypiques et uniques.

PLAYGROUND SAS a été créée par 5 associés en janvier 2017, tous professionnels confirmés de l'événementiel sportif. La société compte aujourd'hui 60 salariés et réalise environ 15M€ de chiffre d'affaires par an.

DESCRIPTION DE LA MISSION

Dans le cadre de son activité **PLAY EXPÉRIENCE**, dédiée à la création et production d'événements sportifs innovants, Playground recherche un(e) stagiaire pour son service Commercial, afin de participer à la commercialisation de nos futurs projets.

Votre passion pour l'univers du sport, de l'e-sport et de la musique ainsi que votre curiosité naturelle constitueront un atout majeur dans votre positionnement au sein de l'équipe. Vous participerez l'élaboration des offres, la rédaction de proposition commerciale sur mesure pour nos clients, l'accompagnement de nos partenaires dans la livraison des droits acquis afin de rendre leur expérience inoubliable.

Sous la direction du directeur des revenus commerciaux, du directeur du pôle Expérience et du responsable sponsoring, vos missions seront :

1. Commercialisation

- Réaliser une veille active du marché et des tendances
- Identifier et qualifier de nouveaux partenaires
- Appréhender les enjeux et besoins des prospects afin de leur proposer une réponse sur-mesure
- Rédaction des dossiers

2. Marketing de l'offre

- Participer à la création des livrables autour de nos projets Expérience
- Assurer la bonne tenue et la mise à jour de nos différents supports de vente.

3. Servicing partenaires

- Accompagnement des partenaires dans la livraison des assets acquis en amont, pendant et après les événements

4. Divers

- Collaboration possible sur les autres projets du pôle Expérience
- Présence terrain sur les événements.

EXPÉRIENCE & COMPÉTENCES

Expériences et connaissances	Maîtrise des techniques de vente et de négociation Elaboration de dossier Connaissance du Sport Business et des événements sportifs Gestion de partenaires
Qualités	Autonomie et capacité à gérer des deadlines courtes. Capacité à faire du volume de prospection Qualité de rédaction Rigueur et précision
Compétences techniques	Maîtrise du Pack Office (Word, Excel, Powerpoint) et outils bureautiques de base Maîtrise des outils de CRM et prospection
Langues	Français (langue maternelle) Anglais (avancé)
Formation	Formation commerciale